|  |
| --- |
| МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИфедеральное государственное АВТОНОМНОЕ образовательное учреждение высшего образования«Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ» |
| **Новоуральский технологический институт–**филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»**(НТИ НИЯУ МИФИ)** |

**Колледж НТИ**

Цикловая методическая комиссия общетехнических дисциплин, энергетики и электроники

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

**по дисциплине «Психология общения»**

для студентов колледжа НТИ НИЯУ МИФИ,

обучающихся по программе среднего профессионального образования

специальность 11.02.16

««Монтаж, техническое обслуживание и ремонт электронных приборов и устройств»

очная форма обучения

на базе основного общего образования

квалификация
специалист по электронным приборам и устройствам

|  |  |
| --- | --- |
| **Код и наименование компетенции** | **Код и наименование индикатора достижения компетенции** |
| **ОК 04 Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде** | З-ОК-04- Знать: психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; основы проектной деятельности У-ОК-04- Уметь: организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№****п/п** | **Задания** | **Ответы** |
| 1. 1.
 | Процесс установления и развития контактов среди людей – это:1. общение 2. восприятие3. взаимодействие4. идентификация | 1 |
| 1. 2.
 | Обязательное условие для коммуникативного влияния как результата обмена информацией:Выберите один правильный ответ1. использование средств общения, подразделяемых на вербальные и невербальные
2. обладание единой или сходной системой кодификации и декодификации
3. отсутствие коммуникативных барьеров

4. коммуникатор и реципиент в коммуникативном процессе никогда не меняются местами | 3 |
| 1. 3.
 | Невербальная коммуникация, связанная с тактильной системой восприятия — это:Выберите один правильный ответ1. кинесика
2. проксемика
3. паралингвистика

4. такесика | 4 |
| 1. 4.
 | К деловым документам личного характера не относится:Выберите один правильный ответ1. рекламация
2. расписка
3. рекомендация
4. анкета
 | 1 |
|  | Неразборчивая речь:1. снижает интерес у собеседника 2. плохо воспринимается по смыслу3. вызывает мысль, что человек тянет время, либо тугодум4. создаёт впечатление, что говорящий навязывает своё мнение | 1 |
|  | Посадка на кончике стула с выпрямленной спиной:1. самоуверенность, благодушие настроения, нет готовности к деятельности2. крайне отрицательное отношение к собеседнику 3. высокая степень заинтересованности в предмете разговора4. недостаток дисциплины, бесцеремонность, леность | 2 |
|  | Если дистанция между общающимися составляет 0…0,5 м – это дистанция:1. публичная2. социальная3. интимная 4. личная | **3** |