|  |
| --- |
| МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  федеральное государственное АВТОНОМНОЕ образовательное учреждение высшего образования  «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ» |
| **Новоуральский технологический институт–**  филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»  **(НТИ НИЯУ МИФИ)** |

**Колледж НТИ**

Цикловая методическая комиссия общетехнических дисциплин, энергетики и электроники

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

**по дисциплине «Психология общения»**

для студентов колледжа НТИ НИЯУ МИФИ,

обучающихся по программе среднего профессионального образования

специальность 11.02.16

««Монтаж, техническое обслуживание и ремонт электронных приборов и устройств»

очная форма обучения

на базе основного общего образования

квалификация  
специалист по электронным приборам и устройствам

|  |  |
| --- | --- |
| **Код и наименование компетенции** | **Код и наименование индикатора достижения компетенции** |
| **ОК 04 Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде** | З-ОК-04- Знать: психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; основы проектной деятельности  У-ОК-04- Уметь: организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№**  **п/п** | **Задания** | **Ответы** |
| 1. 1. | Процесс установления и развития контактов среди людей – это:  1. общение  2. восприятие  3. взаимодействие  4. идентификация | 1 |
| 1. 2. | Обязательное условие для коммуникативного влияния как результата обмена информацией:  Выберите один правильный ответ   1. использование средств общения, подразделяемых на вербальные и невербальные 2. обладание единой или сходной системой кодификации и декодификации 3. отсутствие коммуникативных барьеров   4. коммуникатор и реципиент в коммуникативном процессе никогда не меняются местами | 3 |
| 1. 3. | Невербальная коммуникация, связанная с тактильной системой восприятия — это:  Выберите один правильный ответ   1. кинесика 2. проксемика 3. паралингвистика   4. такесика | 4 |
| 1. 4. | К деловым документам личного характера не относится:  Выберите один правильный ответ   1. рекламация 2. расписка 3. рекомендация 4. анкета | 1 |
|  | Неразборчивая речь:  1. снижает интерес у собеседника  2. плохо воспринимается по смыслу  3. вызывает мысль, что человек тянет время, либо тугодум  4. создаёт впечатление, что говорящий навязывает своё мнение | 1 |
|  | Посадка на кончике стула с выпрямленной спиной:  1. самоуверенность, благодушие настроения, нет готовности к деятельности  2. крайне отрицательное отношение к собеседнику  3. высокая степень заинтересованности в предмете разговора  4. недостаток дисциплины, бесцеремонность, леность | 2 |
|  | Если дистанция между общающимися составляет 0…0,5 м – это дистанция:  1. публичная  2. социальная  3. интимная  4. личная | **3** |